Информационные рассылки по e-mail и CMC

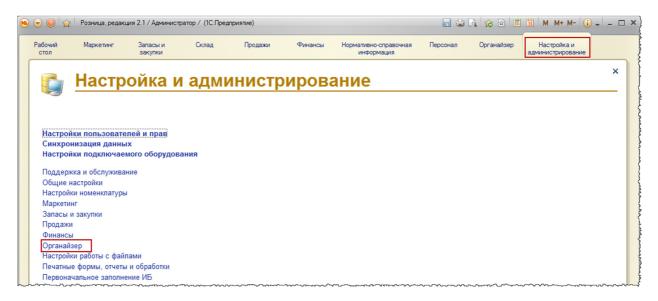
Решим задачу создания двух рассылок. Во-первых, по электронной почте поздравим всех мужчин с 23 февраля. Во-вторых, всем владельцам бонусных карт магазина разошлем по СМС оповещение о начислении им 500 бонусных баллов и пригласим покупателей воспользоваться начисленными бонусами.

Реализовать данную задачу мы сможем только с использованием конфигурации Розница редакции 2.1. В редакции 2.0 функционала информационных рассылок еще не было.

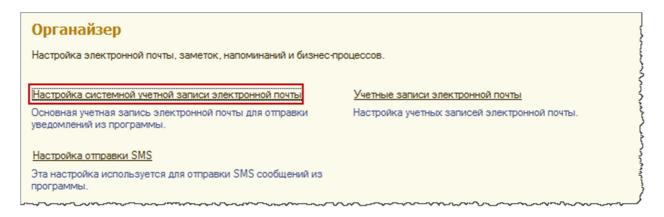
Оформление e-mail рассылки

Прежде чем приступать к созданию e-mail нужно настроить системную учетную запись электронной почты.

Для этого в разделе *Настройка и администрирование* следует выбрать команду *Органайзер*.



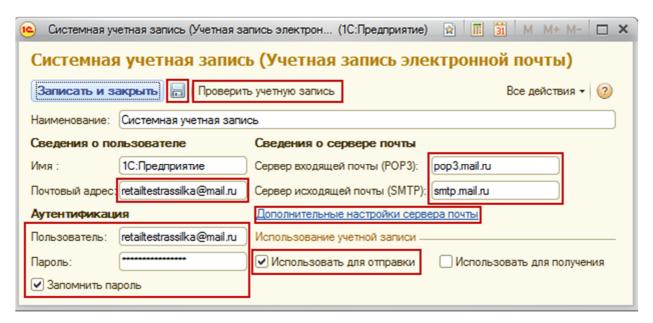
Откроется форма, из которой можно вызвать настройки системной учетной записи или открыть общий список всех учетных записей электронной почты.



Системная учетная запись используется системой для рассылки служебных сообщений и информационных рассылок.

В момент рассылки изменить учетную запись, от имени которой будут отправляться письма, уже невозможно. Письма будут отправляться от имени системной учетной записи.

Воспользуемся командой Настройка системной учетной записи электронной почты для редактирования параметров системной учетной записи.



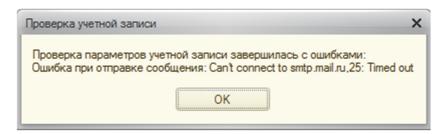
Предварительно следует завести специальный почтовый ящик. Указываются стандартные настройки электронной почты: Почтовый адрес, Имя, Сервер входящей/исходящей почты, Пользователь и Пароль.

Также отмечаем флаги *Запомнить пароль,* чтобы система не спрашивала пароль каждый раз, и *Использовать для отправки*. Флаг *Использовать для получения*, можно не

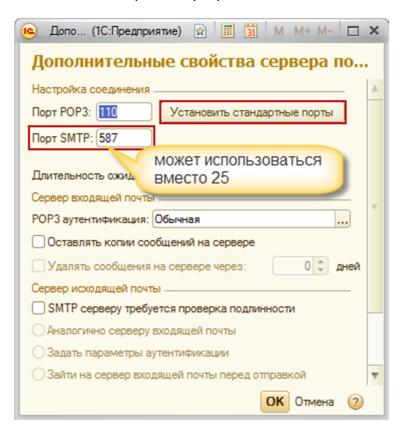
указывать, т.к. информационные рассылки будут работать только на отправку исходящих писем. Для проверки корректности настроек следует сохранить внесенные изменения и воспользоваться командой *Проверить учетную запись*. Появится окно "Проверка учетной записи".

Если проверка завершилась с ошибками, и система 1C:Розница выдала сообщение, которое показано на рисунке ниже, возможно, Ваш Интернет-провайдер заблокировал 25-й порт, стандартно используемый для работы протокола SMTP.

Это ограничение можно обойти, используя порт 587, который обычно не блокируется.

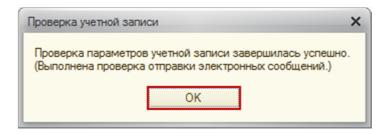


В примере так и получилось. Поэтому требуется переопределить стандартный порт SMTP по команде *Дополнительные настройки сервера почты*.

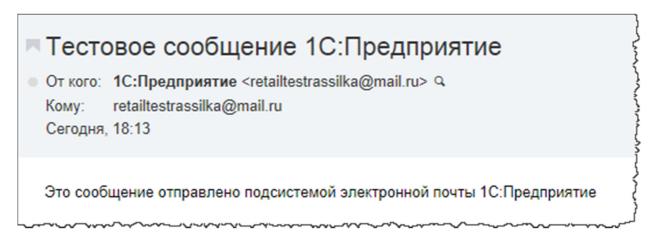


Электронная почта: support@Kursy-po-1C.ru

Выполняем проверку работы учетной записи - проверка пройдена успешно.



Зайдя в почтовый ящик, мы обнаружим тестовое сообщение.



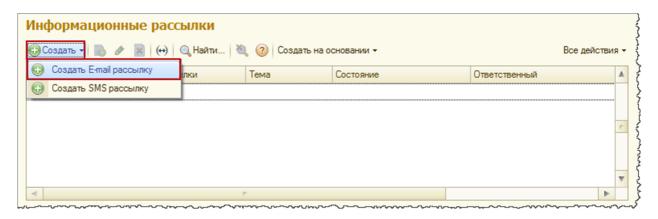
Для формирования информационных рассылок будем использовать документ "Информационная рассылка".

Чтобы этот документ стал доступен, необходимо что бы в разделе *Настройка и администрирование* в настройках раздела *Маркетинг* была включена опция *Скидки, наценки и ограничения продаж*.

Маркетинг				
Управление настройками цен, скидок и наценок, использования ассортиментной политики.				
Ценообразование —————				
□ Ценовые группы	Применение цен			
Ведение перечня групп номенклатуры, объединяющих товарные позиции, для которых применяются одинаковые правила расчета цены и расчета скидок.	Возможность отложенного применения цен (перерыв между установкой цен и началом действия установленных цен).			
Скидки, наценки, ограничения				
□ Ручные скидки в продажах	💹 Скидки, наценки и ограничения продаж			
Возможность назначения ручных скидок при оформлении продаж.	Условия для автоматического расчета и назначения скидок, наценок и ограничений продаж.			
	Бонусные программы лояльности			
	Учет, начисление и списание бонусных баллов.			
~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~				

После этого в разделе Маркетинг станет доступной команда Информационные рассылки в группе команд См. также.

По данной команде открывается список документов "Информационные рассылки".



Сформировать документ "Информационная рассылка" можно вручную. Для этого следует в подменю *Создать* выбрать нужный вид рассылки. Для текущего примера выбираем пункт *Создать Е-mail рассылку*.

Информационную рассылку можно также создать на основании документов "Маркетинговая акция" и "Начисления и списания бонусных баллов". Ввод на основании рассмотрим позже на примере СМС рассылки.

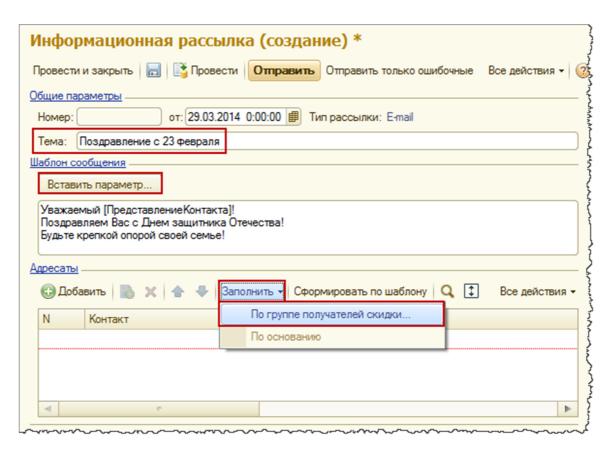
В созданном документе в поле *Тема* укажем заголовок письма: "Поздравление с 23 февраля".

Далее необходимо сформировать шаблон сообщения, по которому будут формироваться индивидуальные письма для каждого адресата. Содержание письма может выглядеть следующим образом:

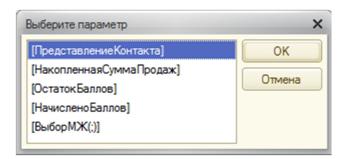
Уважаемый [ПредставлениеКонтакта]!

Поздравляем Вас с Днем защитника Отечества!

Будьте крепкой опорой своей семье!



Внутри данного шаблона мы можем использовать определенные параметры. Для вставки этих параметров предназначена специальная команда *Вставить параметр*. По её нажатию открывается форма для выбора параметра из доступных.



В форме можно выбрать один из пяти параметров:

[ПредставлениеКонтакта] - это представление адресата, для которого предназначена рассылка;

[НакопленнаяСуммаПродаж] - накопленная сумма продаж по дисконтным картам;

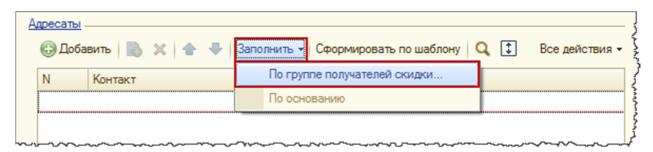
[ОстатокБаллов] и [НачисленноБаллов] - параметры для работы с бонусными баллами (имеют смысл только если рассылка вводится на основании документа "Начисления и списания бонусных баллов");

[ВыборМЖ(;)] - позволяет задать изменение части письма в зависимости от пола адресата, т.е. формировать разные тексты для мужчин и для женщин. Самый частый вариант использования - использование в качестве обращения (женщина - уважаемая, мужчина - уважаемый и т.д.).

В текущем примере мы делаем рассылку для мужчин, и вариант всего один. Мы явно прописываем в тексте письма "Уважаемый", а после него используем параметр [Представление Контакта]. Необходимо заполнить список адресатов. Стандартной командой Добавить можно добавлять произвольных адресатов по одному.

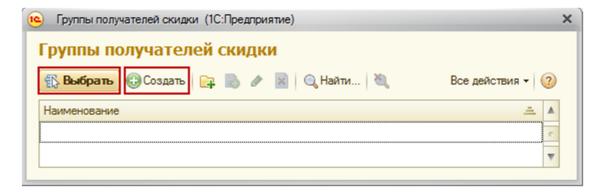
Для заполнения списка адресатов предназначена подменю команд *Заполнить*, в котором есть два варианта: *По основанию* (если рассылка вводится на основании другого документа) или *По группе получателей скидки*.

Так как текущий документ не вводился на основании, доступен единственный вариант - По группе получателей скидки, им и воспользуемся.

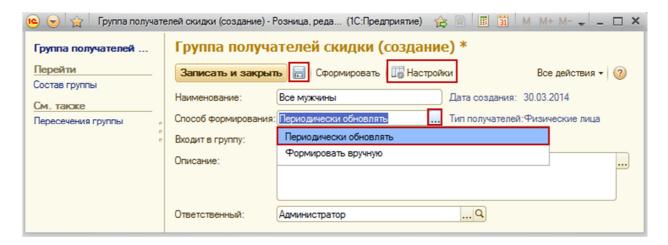


Появится форма выбора "Группы получателей скидки"

Создадим новую группу получателей и назовем ее "Все мужчины".

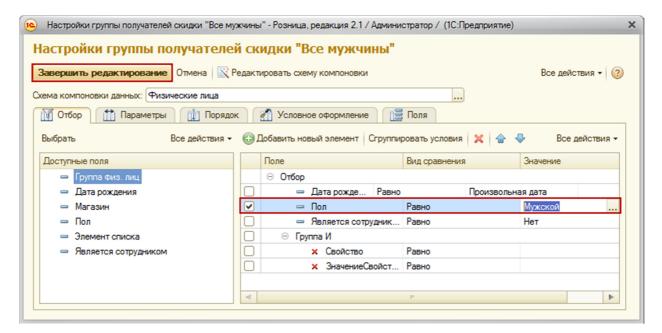


Электронная почта: support@Kursy-po-1C.ru



В качестве Способа формирования указываем Периодически обновлять. Созданную группу получателей скидки следует сохранить и открыть её Настройки.

На закладке *Отбор* указываем условие отбора "Пол Равно Мужской" и сохраняем изменения по команде *Завершить редактирование*.

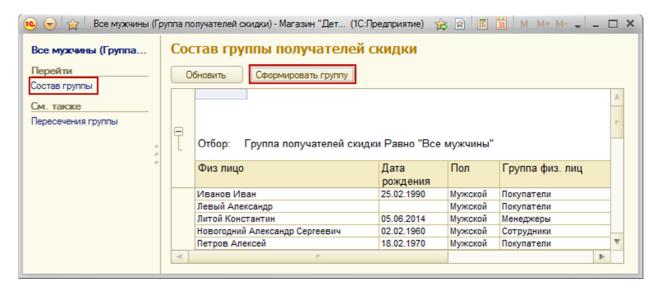


После изменения настроек важно еще раз сохранить группу получателей скидки.

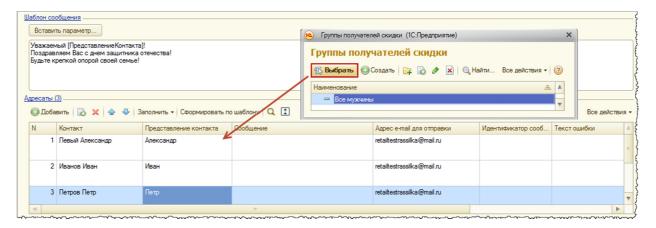
Для первоначального формирования списка группы можно воспользоваться командой *Сформировать*.

Для просмотра текущего состава группы получателей скидки в панели навигации предназначена команда *Состав группы*.

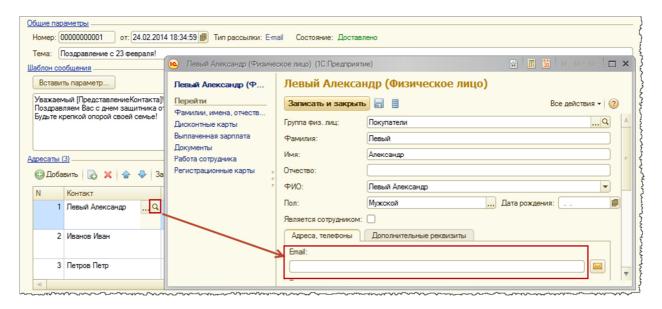
Здесь мы также могли принудительно переформировать состав командой *Сформировать группу*.



Выбираем созданную группу получателей скидок, и список получателей документа "Информационная рассылка" будет заполнен текущим составом группы.



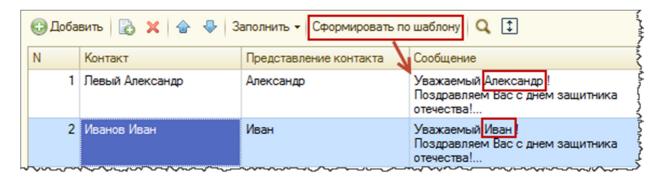
Если для контакта не заполнится e-mail адрес, значит он не указан в карточке контакта.



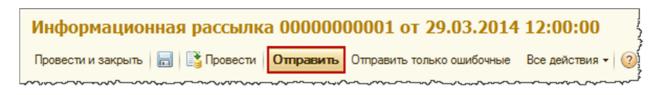
Для текущего примера оставим в списке получателей двух человек и укажем для них одинаковый e-mail panee созданного тестового почтового ящика.

В табличной части есть поле *Сообщение*, которое и будет отправлено конкретному контакту. Чтобы для каждого контакта сообщение заполнилось в соответствии с указанным в документе шаблоном нужно воспользоваться командой *Сформировать по шаблону*.

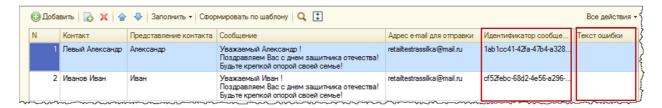
При этом в сообщениях для каждого абонента будет использовано соответствующее значение параметра [ПредставлениеКонтакта].



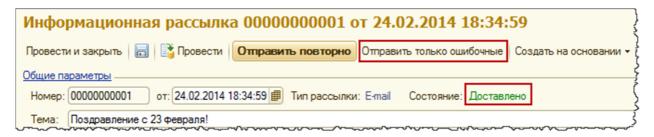
Для отправки писем по данной рассылке предназначена команда *Отправить* в командной панели формы документа.



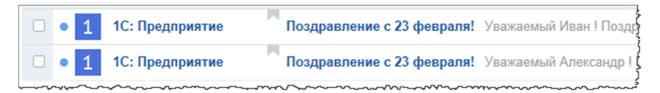
После отправки для каждого из сообщений заполнится уникальный идентификатор сообщения. Для регистрации ошибок при отправлении писем предназначено специальное поле *Текст ошибки*.



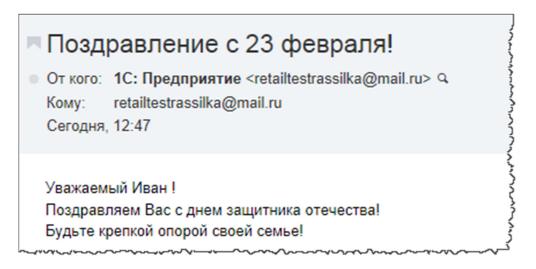
Состояние рассылки изменилось на "Доставлено". При наличии ошибок отправки, можно повторить отправку ошибочных писем командой Отравить только ошибочные.



Проверим наличие отправленных писем в электронном почтовом ящике.



Текст письма тоже отображается корректно.



Следует иметь ввиду, что при одновременной рассылке писем большому количеству адресатов почтовые системы могут расценить данную рассылку как спам и заблокировать отправку писем.

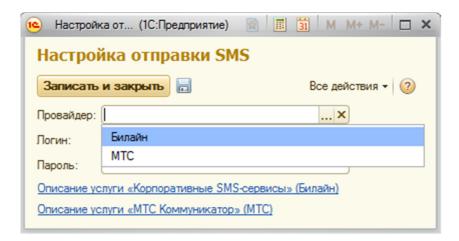
Отправка сообщений рассылки пакетами через промежутки времени не предусмотрена.

#### Оформление СМС рассылки

Для настройки СМС рассылки в разделе *Настройка и администрирование* вновь выбираем команду *Органайзер*. В открывшейся форме воспользуемся командой *Настройка отправки СМС*.



В открывшейся форме нужно выбрать СМС провайдера из доступных: Билайн или МТС. Для доступа к сервисами отправки СМС данные провайдеры предоставляют специальный логин и пароль, которые указываются здесь же.



Внизу формы расположены две гиперссылки. По одной можно перейти к описанию услуги "Корпоративные SMS-сервисы" от компании Билайн. По другой - к описанию услуги "МТС Коммуникатор" от компании МТС.

Условия и цены отправки смс с использованием этих сервисов всегда были выше чем аналогичная услуга через сервисы онлайн отправки смс.

Но сейчас ситуация немного изменилась. Проведем небольшое сравнение.

По тарифу "MTC Коммуникатора" стоимость минимального пакета сообщений (3000 CMC) - 1500 рублей. Т.е. по 50 копеек за одно CMC сообщение. Но это стоимость смс только на номера абонентов MTC.

Пакет сообщений на номера абонентов МТС	3 000	Рекомендуем! 5000	10 000	15 000
Ежемесячная плата (руб.)	1 500	2000	3 500	4 500

Стоимость отправки смс абонентам других операторов уже выше (1500 рублей за 2500 СМС) и оплачивается отдельно.

Пакет сообщений на номера абонентов других сетей (не МТС)	2 500			
Ежемесячная плата (руб.)	1 500			

Данные условия не очень радуют. При рассылке совершенно точно потребуется отправка смс абонентам совершенно различных операторов, и сумма такой услуги получается совсем не маленькой.

Сравним указанные цены с одним из популярных on-line сервисов по рассылке СМС: "СМС для бизнеса" (sms4b.ru).

Электронная почта: support@Kursy-po-1C.ru

Кол-во SMS в месяц на абонентов каждого оператора	Новый тариф! Прямое подключение к операторам связи — гарантированная доставка от буквенного SMS-имени.  Подробнее о причинах изменения тарифов						Непрямое подключение к операторам связи — не гарантированная доставка
	<b>Билайн,</b> руб.	<b>МТС,</b> руб.	<b>Мегафон, Skylink,</b> pyб.	<b>Теле2,</b> руб.	Байкал- вестком, Енисей- Телеком, руб.	<b>Utel,</b> py6.	Другие операторы связи, руб.
1 – 5 000	0,60	0,70	0,80	0,50	0,46	0,76	0,35
5 001 – 10 000	0,56	0,66	0,76	0,46	0,42	0,72	0,30
10 001 – 25 000	0,52	0,62	0,72	0,42	0,38	0,68	0,26
25 001 – 50 000	0,48	0,58	0,68	0,38	0,34	0,64	0,23
50 001 – 100 000	0,46	0,56	0,66	0,36	0,32	0,62	0,20
100 001 – 250 000	0,44	0,54	0,64	0,34	0,30	0,60	0,18
250 001 – 500 000	0,42	0,52	0,62	0,32	0,28	0,58	0,16
500 001 – 1 000 000	0,40	0,50	0,60	0,28	0,26	0,56	0,14

Здесь цены делятся на два блока.

Отдельно располагается колонка тарифа с непрямым подключением. Но этот вариант подразумевает негарантированную доставку. Цены здесь на каждую СМС ниже и не зависят от оператора.

Основным представлен новый тариф с прямым подключением. В этом случае гарантируется успешная доставка смс. Цены выше и зависят от оператора.

Данное деление появилось совсем недавно. Дело в том, что операторы сотовой связи с конца прошлого года приступили к блокировкам внешних рассылок, отправленных от буквенно-цифровых имен через SMS-центры сторонних операторов.

Непрямое подключение - это и есть старый вариант рассылки, у которого доставка не гарантирована, то есть неизвестно: дойдут ли СМС до потребителя или будут заблокированы их операторами.

Для гарантированной доставки операторы требуют теперь от сервисов СМС рассылок прямого подключения к их СМС центрам. При этом стоимость таких гарантированных СМС стала заметно выше.

Какой вариант будет выгоднее для Вас однозначно сказать нельзя— нужно рассчитывать в каждом случае отдельно.

Большим минусом сервисов on-line рассылок СМС является то, что системой 1C:Розница по умолчанию они не поддерживаются.

Выход из данной ситуации существует. Подсистема отправки СМС входит в состав библиотеки стандартных подсистем и предполагает расширение перечня поддерживаемых провайдеров.

При необходимости, можно заказать программисту 1С доработку, и он пропишет отправку СМС через нужного провайдера.

Согласно поставленной ранее задаче, СМС рассылка связана с начислением бонусных баллов. Поэтому необходимо создать соответствующий документ "Начисление и списание бонусных баллов".

Документ доступен, если в разделе Настройка и администрирование в настройках раздела Маркетинг установлен флаг Бонусные программы лояльности.

Маркетинг				
Управление настройками цен, скидок и наценок, использования ассортиментной политики.				
Ценообразование				
Ценовые группы	Применение цен			
Ведение перечня групп номенклатуры, объединяющих товарные позиции, для которых применяются одинаковые правила расчета цены и расчета скидок.	Возможность отложенного применения цен (перерыв между установкой цен и началом действия установленных цен).			
Скидки, наценки, ограничения				
Ручные скидки в продажах	Скидки, наценки и ограничения продаж			
Возможность назначения ручных скидок при оформлении продаж.	Условия для автоматического расчета и назначения скидок, наценок и ограничений продаж.			
	Бонусные программы лояльности			
	Учет, начисление и списание бонусных баллов.			

Команды работы с документом Начисления и списания бонусных баллов располагаются в разделе Маркетинг в группе команд Бонусные программы.

Электронная почта: support@Kursy-po-1C.ru

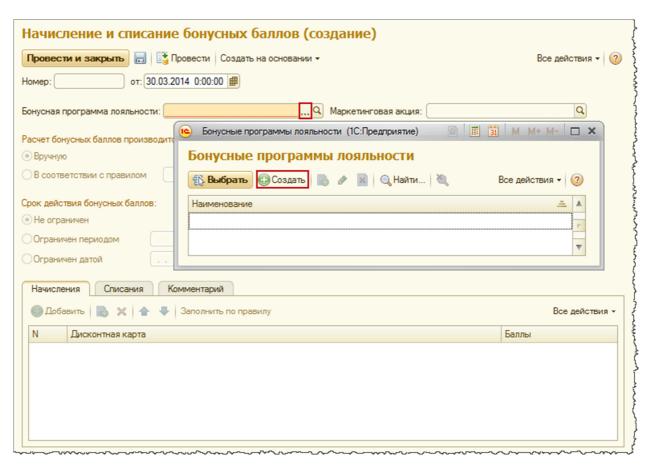


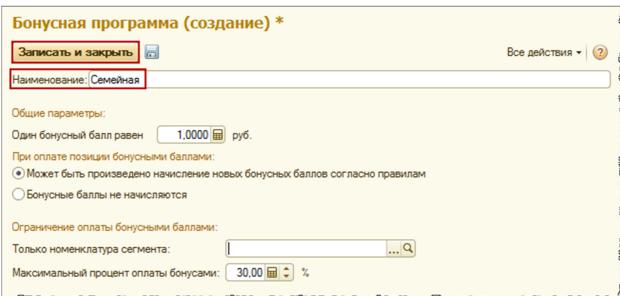
Откроем список документов "Начисления и списания бонусных баллов". и создадим новый документ.



Нужно указать бонусную программу лояльности. Список программ пуст, добавим новый элемент.

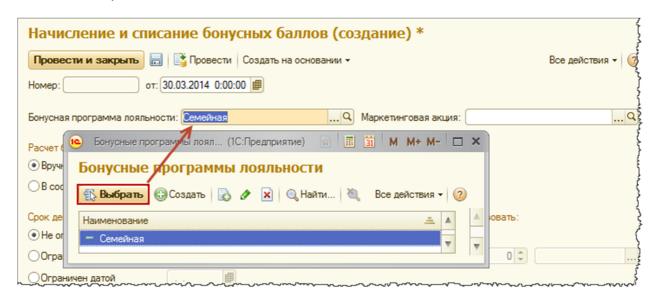
Электронная почта: <a href="mailto:support@Kursy-po-1C.ru">support@Kursy-po-1C.ru</a>



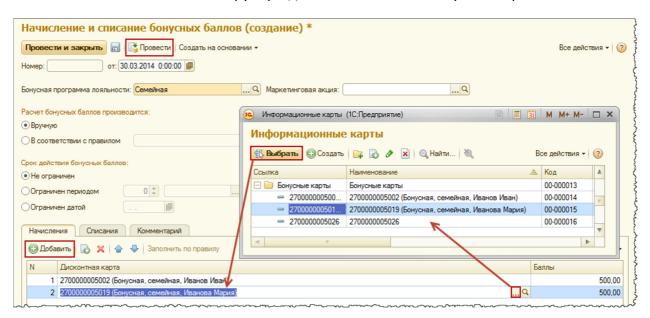


Определим наименование "Семейная". Значения остальных параметров для текущего примера можно оставить по умолчанию.

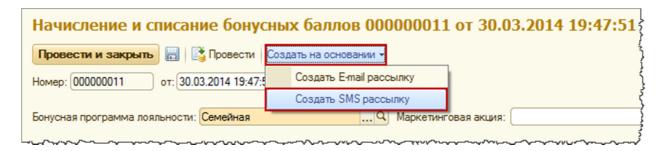
Записываем и выбираем созданную бонусную программу в документе "Начисление и списание бонусных баллов".



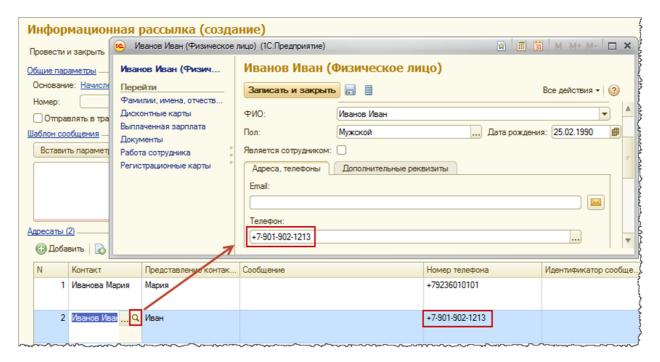
В табличной части Начисления вручную добавим несколько бонусных карт.



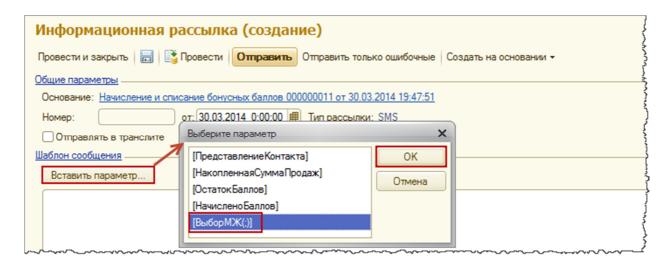
Остальные параметры для формирования рассылки не потребуются, поэтому проводим данный документ. Создаем СМС рассылку на основании текущего документа.



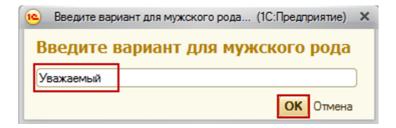
Откроется новый документ "Информационная рассылка", и список адресатов в нем уже будет заполнен владельцами бонусных карт из документа начисления бонусных баллов. Номера телефонов заполнились из данных физических лиц.



Заполним шаблон сообщения. В обращении к покупателю в зависимости от его пола будем использовать слово "Уважаемый" или "Уважаемая". Поэтому в начале сообщения вставим параметр [ВыборМЖ(;)]



При выборе данного параметра открывается окно, в которое следует ввести вариант текста для мужского рода. Укажем соответствующий вариант.



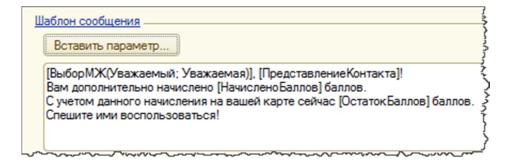
После этого система 1C:Розница аналогично запросит вариант для женского рода. В шаблон сообщения вставится параметр [ВыборМЖ(Уважаемый; Уважаемая)]. По аналогии добавляя и другие параметры сформируем итоговый текст шаблона:

[ВыборМЖ(Уважаемый; Уважаемая)], [ПредставлениеКонтакта]!

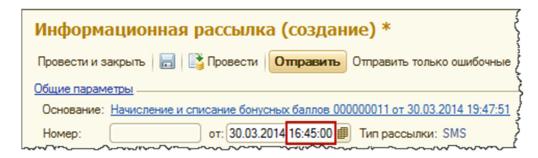
Вам дополнительно начислено [НачисленоБаллов] баллов.

С учетом данного начисления на вашей карте сейчас [ОстатокБаллов] баллов.

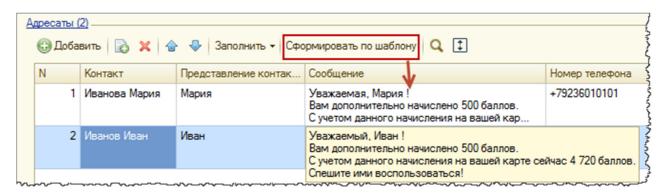
Спешите ими воспользоваться!



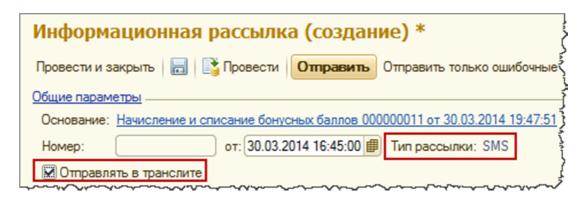
Чтобы остаток баллов в сообщении сформировался корректно, следует исправить время создания документа, так как автоматически при создании оно устанавливается на начало суток.



В командной панели табличной части выбираем команду *Сформировать по шаблону* и видим, что для каждого абонента сформировалось индивидуальное сообщение. Все параметры шаблона успешно заполнены.

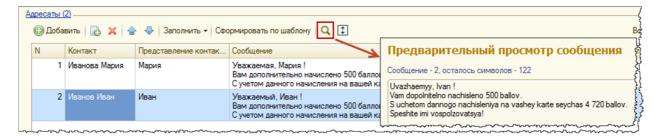


При создании СМС рассылки нам может потребоваться отправлять сообщения в транслите. Для этого в документе с типом рассылки *SMS* присутствует дополнительная опция *Отправлять в транслите*.



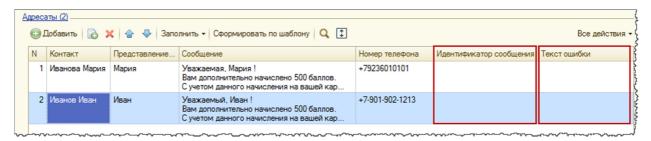
При использовании этой опции в тексте сообщений ничего не меняется, даже после переформирования по шаблону.

Но если воспользоваться кнопкой для предварительного просмотра сообщения, то мы увидим, что система 1C:Розница действительно корректно преобразовала сообщение кирилицей в транслит. При отправке СМС сообщения будет использован именно вариант транслита.

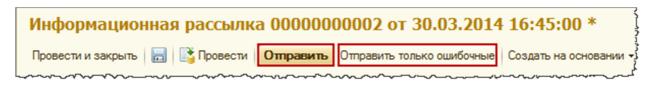


Чтобы отправить все сообщения, следует нажать кнопку *Отправить* в командной панели формы.

По итогам отправки в табличной части для каждого сообщения заполнится либо идентификатор сообщения, либо текст с описанием ошибки.



Чтобы повторить отправку ошибочных сообщений СМС следует воспользоваться командой *Отправить только ошибочные* в командной панели формы.



#### Игорь Сапрыгин,

г. Кемерово